**Анотація дисципліни за вибором здобувача СО «Магістр» за спеціальністю «Право»**

**ІІ семестр 2020-2021 навчального року**

|  |  |
| --- | --- |
| Назва дисципліни | **Медіація в юридичній практиці** |
| Викладач | **Щебетун І.С.**, канд. юрид. наук, доцент |
| Рівень | факультетська |
| Кількість кредитів ЄКТС | 4 кредити |
| Мета | поглиблення знань і формування практичних навичок та вмінь щодо розуміння сутності форм і способів альтернативних способів вирішення спорів, що дасть можливість сторонам врегулювати спір в позасудовому порядку, і сприятиме вдосконаленню в Україні механізмів захисту прав людини і громадянина |
| Завдання | * мати уявлення про поняття медіації, її особливості, способи і техніки, які застосовують медіатори у своїй роботі та сфери, в яких вона практикується; * навчитися мистецтву вести переговори * оволодіти майстерністю гнучкого виходу з конфліктних ситуацій;; * відпрацювати навички вирішення спорів в трудовому колективі і з бізнес-партнерами;   • виробити вміння професійно вирішувати конфлікти та досягати компромісу при вирішенні правових спорів, зберігаючи при цьому рівновагу між індивідуальними та суспільними інтересами, не замінюючи державне правосуддя, не порушуючи конституційне право особи на судовий захист, а тільки сприяючи правосуддю в його завданні як щодо вирішення індивідуальних протиріч правовим шляхом, так і щодо відновлення балансу в усьому суспільстві. |
| Загальні компетентності, що будуть сформовані у здобувача в результаті опанування дисципліни | * опанувати нові професійні навички по врегулюванню спорів в позасудовому порядку шляхом застосування процедури медіації; * навчитися вмінню контролювати емоції під час суперечки і знаходити вигідне для всіх рішення в будь-якій ситуації; * змінити стереотип мислення під час надання клієнтам послуг по врегулюванню спорів, концентруючи увагу не тільки на правових позиціях клієнта, але і на їх інтересах, які приховані за цими позиціями; * вміти перейти від звичайної стратегії змагальності до вміння застосовувати стратегію консенсусу чи компромісу у взаємовідносинах з іншою стороною спору; * набути навички налагодження процесу комунікації, аналізуючи конфліктну ситуацію таким чином, щоб сторони самостійно змогли обрати той варіант рішення, який задовольнить інтереси і потреби обох учасників спору. |

Завідувач кафедри О..Г. Турченко

Викладач І.С. Щебетун